



115114, РФ, г. Москва, ул. Дербеневская набережная, д.7, стр.9.

П Р И К А З

№ 0104/24-1 от 01 апреля 2024 года

**Об утверждении текста Партнерского
соглашения ActivePartner**

В целях совершенствования договорных отношений с потенциальными партнёрами,

ПРИКАЗЫВАЮ:

Утвердить условия и текст Партнерского соглашения ActivePartner (далее - **Документ**) и разместить текст Документа на Интернет-сайте ООО «АктивХост РУ»: <https://www.activecloud.ru/company/dokumenty/>, в качестве предложения (оферты) ООО «АктивХост РУ» порядке статьи 435 Гражданского кодекса Российской Федерации, адресуемого потенциальным клиентам заключить указанный Документ на предусмотренных в нём условиях.

Утвердить сроки вступления в силу Документа с даты регистрации Партнерского кабинета.

Работу с партнерами только после совершенного ими акцепта Документа.

Контроль за исполнением настоящего приказа оставляю за собой.

Приложение:

1. Партнерское соглашение ActivePartner

Генеральный директор
ООО «АктивХост РУ»

_____ /Д.В. Гацко/

Партнерское соглашение ActivePartner

В соответствии со статьей 437 Гражданского Кодекса Российской Федерации данный документ является публичной офертой, то есть предложением юридическим лицам и индивидуальным предпринимателям, созданным и зарегистрированным в соответствии с законодательством Российской Федерации, на территории Российской Федерации, заключить договор на нижеуказанных условиях, и в случае принятия которых лицо, производящее акцепт этой оферты, приобретает права и соглашается надлежащим образом исполнять обязанности, изложенные в настоящем Договоре.

Настоящий Договор (далее - Договор) размещается Обществом с ограниченной ответственностью «АктивХост РУ», именуемым в дальнейшем «**Компания**», в сети Интернет по адресу <https://www.activecloud.ru/doc/new/partner-agreement.pdf>, и принимается Вами, именуемым в дальнейшем «**Партнёр**», полностью и безоговорочно в момент регистрации учетной записи в Партнёрском кабинете по адресу <https://partners.activecloud.ru/registration>.

Термины и определения

Клиент – юридическое лицо и/или индивидуальный предприниматель, намеревающееся приобретать Продукты Компании и поиск которых Партнёром является предметом услуг Партнёра по настоящему Договору.

Партнёр - юридическое лицо и/или индивидуальный предприниматель, изъявившее желание стать Партнёром Компании, прошедшее регистрацию по ссылке <https://partners.activecloud.ru/registration> для дальнейшего сотрудничества с Компанией с целью привлечения Клиентов к сотрудничеству для дальнейшего заключения сделки на Услуги Компании.

Продукты – услуги Компании, размещенные на сайте Компании и участвующие в партнерской программе на условиях согласно Приложению № 1 к настоящему Договору.

Партнёрский кабинет – выделенное Партнёру информационное пространство (набор веб-страниц) в сети Интернет, позволяющее в режиме удаленного доступа контролировать статистику начислений, осуществлять вывод средств, иметь доступ к условиям выплат и историй операций; направлять сообщения (уведомления, заявки) Исполнителю в случаях, предусмотренных Договором; позволяющее совершать иные действия в соответствии с предусмотренным в таком информационном пространстве функционалом.

Сайт Компании – официальный веб-сайт Компании, размещенный по адресу <https://www.activecloud.ru/>, который, помимо прочего, содержит информацию о перечне и условиях, оказываемых Компанией Клиентам услуг.

1. Предмет Договора

1.1. В течение срока действия настоящего Договора Партнёр обязуется оказывать услуги по поиску и привлечению Клиентов к приобретению Продуктов у Компании (далее – «**Услуги**») а Компания обязуется принимать и оплачивать Услуги Партнёра на условиях настоящего Договора

2. Содержание Услуг Партнёра и ограничения

2.1. В состав Услуг, предоставляемых Партнёром, входит:

2.1.1. поиск потенциальных Клиентов, которые могут быть заинтересованы в приобретении Продуктов Компании;

2.1.2. проведение с такими потенциальными Клиентами переговоров с целью выяснения потребностей Клиента и определения, какие Продукты Компании могут удовлетворить указанные потребности;

2.1.3. консультирование потенциальных Клиентов по вопросам характеристик и вариантов приобретения Продуктов Компании, а также по вопросам ценообразования;

2.1.4. формирование и направление потенциальным Клиентам предложения о приобретении Продуктов непосредственно у Компании;

2.1.5. передача клиентам промо-кодов, использование которых при приобретении Продуктов у Компании будет идентифицировать Партнёра, как лицо, порекомендовавшее Клиенту приобрести Продукты у Компании.

2.1.6. передача Компании информации о потенциальных Клиентах и их потребностях в приобретении Продуктов с целью последующего обсуждения напрямую между Клиентом и Компанией окончательных условий приобретения и заключения соответствующего договора.

2.2. Во избежание сомнений, при оказании Услуг к Партнёру применяются нижеследующие ограничения:

2.2.1. Партнёр не вправе представляться потенциальному Клиенту или иным образом строить своё взаимодействие с ним в качестве представителя, агента Компании или иного посредника, уполномоченного Компанией на продажу Продуктов и заключение соответствующих сделок с Клиентом как от своего имени, так и от имени Компании;

2.2.2. Партнёр не вправе сообщать потенциальным Клиентам ложную, или вводящую в заблуждение информацию о Компании, Продуктах, их функционале и условиях приобретения у Компании;

2.2.3. при сообщении потенциальным клиентам цен и иных условий приобретения Продуктов, Партнёр не вправе указывать, что данные условия являются окончательными, и обязан сообщать, что окончательное согласование любых условий приобретения Продуктов должно быть обсуждено напрямую между Клиентом и Компанией;

3. Порядок передачи Партнёром информации о Клиентах

3.1. В случае появления у Партнёра информации о потенциальном Клиенте, заинтересованном в приобретении Продуктов Компании, Партнёр сообщает Компании нижеследующую информацию о таком потенциальном Клиенте:

- наименование компании потенциального Клиента;
- контактные данные (ФИО, должность, адрес электронной почты и телефон) сотрудника потенциального Клиента для обсуждения условий приобретения Продуктов;
- описание имеющихся у потенциального Клиента потребностей, которые могут быть удовлетворены приобретением Продуктов Компании, а также примерный перечень и конфигурацию таких Продуктов;
- иную важную информацию, включая информацию об особой срочности обработки запроса потенциального Клиента на приобретение Продуктов, отдельные пожелания Клиента к дополнительным скидкам или нестандартным характеристикам (опциям) Продуктов, наличию дополнительных услуг и пр.

3.2. Партнёр сообщает информацию о потенциальных клиентах на адрес электронной почты Компании partner@activecloud.ru.

3.3. Компания вправе по своему собственному усмотрению отклонить потенциального Клиента, предложенного Партнёром, в частности, но не ограничиваясь, если потенциальный Клиент уже является Клиентом Компании, является конкурентом Компании, обладает неудовлетворительной кредитной историей, финансовым положением, а также по иным причинам.

3.4. По результатам получения от Партнёра информации о потенциальном Клиенте Компания самостоятельно проводит переговоры с таким потенциальным Клиентом с целью обсуждения условий приобретения им Продуктов и последующего заключения с ним договора.

4. Условия и порядок начисления вознаграждения Партнёру

4.1. Компания начисляет Партнёру вознаграждение, исходя из стоимости услуг Компании, оплаченных Клиентом по сделкам, совершённым между привлечённым Партнёром Клиентом и Компанией, с учетом процентных ставок и иных условий, предусмотренных Приложением № 1 к настоящему документу, и в отношении которых соблюдены все условия, предусмотренные настоящим разделом 4 Договора.

4.2. Партнёр имеет право на вознаграждение исключительно по тем Клиентам и по продаже тех Продуктов, информация о которых была сообщена Партнёром Компании в соответствии с настоящим Договором и/или которые при приобретении Продуктов использовали промо-код, выданный Партнёру Компанией.

4.3. Вознаграждение подлежит начислению Партнёру от стоимости соответствующих фактически проданных Компанией Продуктов, при условии, что такие Продукты были приняты Клиентом (Компания и Клиент подписали соответствующий акт или иной закрывающий документ) и в полном объеме оплачены им.

4.4. Учитывая, что Компания использует собственную систему биллинга для предоставления Клиентам Продуктов и взимания с них оплаты, в целях настоящего Договора под «оплатой Продуктов» Клиентом понимается списание соответствующих сумм денежных средств с лицевых счетов Клиента в системе биллинга в счет оплаты потребленных Клиентом Продуктов. Любые суммы, вносимые Клиентом на лицевой счет Клиента в системе биллинга (пополнение счёта), но не списанные в счёт оплаты потребленных Продуктов, не признаются «оплатой Продуктов» в целях настоящего Договора и на них не начисляется вознаграждение Партнёра.

4.5. Во избежание сомнений, вознаграждение Партнёра не подлежит начислению:

4.5.1. на авансовые платежи, которые внесены Клиентом на баланс в системе биллинга Компании в счёт потребления Продуктов в будущем и не списаны в счёт оплаты Клиентом фактически предоставленных Продуктов, до момента такого списания;

4.5.2. на Продукты, информацию о желании приобрести которые Партнёр не сообщал Компании, и Компания самостоятельно предложила и продала такие Продукты Клиенту без участия Партнёра;

4.5.3. на платежи Клиента, которые оспариваются Клиентом или в отношении которых от Клиента поступило обоснованное требование об их возврате.

4.6. С целью мониторинга и контроля начисляемого вознаграждения Компания предоставляет Партнёру доступ к Партнёрскому кабинету на сайте Компании, в котором:

4.6.1. в реальном времени отражаются все суммы вознаграждения, начисленные Партнёру в соответствии с правилами настоящего раздела 4 Договора;

4.6.2. Партнёр может подать заявку на выплату вознаграждения, накопленного на лицевом счёте Партнёра в Партнёрском кабинете;

5. Порядок расчётов и отчетности

5.1. Партнёр имеет право запросить выплату вознаграждения, начисленного в Партнёрском кабинете, путём подачи заявки на выплату вознаграждения. Указанная заявка может быть подана Партнёром посредством использования функционала Партнёрского кабинета. Все поля, предусмотренные для подачи заявки в Партнёрском кабинете, являются обязательными для заполнения, и заявка не может быть подана без их надлежащего и полного заполнения.

5.2. Компания вправе устанавливать в Партнёрском кабинете минимальный лимит суммы, которую Партнёр имеет право запросить к выплате единовременно. Выплата начисленного Партнёру вознаграждения в сумме ниже указанного лимита возможна исключительно в следующих случаях:

5.2.1. если общая сумма начисленного Партнёру и еще не выплаченного вознаграждения превышает установленный лимит, но Партнёр желает запросить выплату ниже такого лимита, то такая выплата возможна только при условии согласования со стороны Компании;

5.2.2. если общая сумма начисленного Партнёру и еще не выплаченного вознаграждения не превышает установленный лимит в течение шести или более месяцев, то Партнёр вправе потребовать выплату вознаграждения в порядке, установленном пунктом 5.1 настоящего Договора, несмотря на установленный лимит.

5.2.3. В случае, если у Партнера возникло право на получение вознаграждения, Партнер вправе сформировать заявку в Личном кабинете, указав при этом сумму вознаграждения и способ выплаты. Компания в течение 3 (трех) рабочих дней сообщает Партнеру о том, что заявка на выплату вознаграждения принята либо в тот же срок направляет мотивированный отказ в выплате вознаграждения. В случае подтверждения Компанией заявки, полученной от Партнера, Партнер в Личном кабинете скачивает заявление по сформированной заявке, Акт об оказании услуг и счет на выплату вознаграждения, подписывает и направляет Компании оригиналы документов посредством почты либо подписывает документы электронно-цифровой подписью уполномоченного лица. В

случае, неполучения оригинала заявления в течение 30 (тридцати) календарных дней, сформированная заявка в Личном кабинете автоматически аннулируется.

5.3. Оплата Компанией вознаграждения Партнёра, предусмотренного соответствующим запросом Партнёра, осуществляется в течение 10 (десяти) рабочих дней с даты подачи Партнёром заявки на выплату вознаграждения:

5.3.1. посредством перечисления денежных средств на расчётный счёт Партнёра. В этом случае для выплаты вознаграждения в обязательном порядке требуется выставление Партнёром Компании соответствующего счёта на оплату, заявления и акта об оказании услуг и датой исполнения Компанией обязательств по оплате будет считаться дата списания денежных средств с корреспондентского счёта банка, обслуживающего расчётный счёт Компании, в адрес расчётного счёта и иных реквизитов Партнёра.

5.3.2. посредством перечисления суммы вознаграждения на лицевой счёт в клиентском личном кабинете Партнёра, используемом для оплаты Продуктов Компании, потребляемых и оплачиваемых непосредственно самим Партнёром. Указанный способ оплаты применим только к случаям, когда Партнёр сам является клиентом Компании, самостоятельно приобретает у Компании Продукты и имеет клиентский личный кабинет на сайте Компании. В этом случае датой исполнения Компанией обязательств по оплате будет считаться дата зачисления соответствующей суммы вознаграждения на клиентский лицевой счёт Партнёра.

5.4. Любые суммы вознаграждения Партнёра по настоящему Договору выражаются в рублях Российской Федерации.

5.5. Оплата вознаграждения согласно пункту 5.3.1 настоящего Договора может производиться только на расчётный счёт в банке, открытый на самого Партнёра. Выплата вознаграждения на расчётные счета третьих лиц не допускается.

5.6. Вознаграждение Партнёра по настоящему Договору включает в себя суммы всех применимых налогов, а также любые расходы Партнёра, понесенные при оказании Услуг. Компания не возмещает Партнёру никакие иные расходы и затраты сверх суммы вознаграждения Партнёра, рассчитываемой в соответствии с настоящим Договором.

5.7. На суммы вознаграждения, начисленные Партнёру, но фактически не выплаченные Партнёру ввиду отсутствия запроса на их выплату, не начисляются проценты за пользование чужими денежными средствами в соответствии с действующим законодательством Российской Федерации.

6. Ответственность Сторон

6.1. Стороны несут ответственность за неисполнение или ненадлежащее исполнение своих обязательств по Договору в соответствии с условиями последнего, а в части, не урегулированной Договором – в соответствии с законодательством Российской Федерации.

6.2. При несоблюдении предусмотренных настоящим Договором сроков исполнения обязательств одной из Сторон, указанная Сторона уплачивает другой Стороне по её требованию неустойку в размере 0,1 (ноль целых одна десятая) процента от стоимости неисполненных обязательств за каждый день просрочки, но не более суммы неисполненных обязательств.

6.3. Все штрафные санкции, предусмотренные настоящим Договором, начисляются за весь период просрочки, но только при наличии письменной претензии второй Стороны. Право на получение штрафных санкций за нарушение обязательств возникает у стороны договора после признания должником выставленной ему претензии и счета на уплату неустойки, либо после вступления в силу решения суда о присуждении неустойки или иных штрафных санкций. Срок ответа на претензию составляет 10 (десять) дней с момента ее получения.

6.4. Штрафные санкции не начисляются, если неисполнение Стороной своих обязательств по настоящему договору вызвано нарушением обязательств другой Стороной.

7. Конфиденциальность

7.1. Стороны в течение срока действия настоящего Договора, а также в течение пяти лет по окончании его действия, обязуются обеспечить конфиденциальность условий Договора, а также любой иной информации и данных, получаемых друг от друга в связи с исполнением настоящего

Договора (в том числе персональных данных), за исключением информации и данных, являющихся общедоступными (далее – конфиденциальная информация). Каждая из Сторон обязуется не разглашать конфиденциальную информацию третьим лицам без получения предварительного письменного согласия Стороны, являющейся владельцем конфиденциальной информации.

7.2. Стороны обязуются принимать все разумные меры для защиты конфиденциальной информации друг друга от несанкционированного доступа третьих лиц, в том числе: осуществлять передачу конфиденциальной информации исключительно по защищенным каналам связи; хранить конфиденциальную информацию исключительно в предназначенных для этого местах, исключающих доступ к ней третьих лиц; ограничивать доступ к конфиденциальной информации, в том числе для сотрудников, не имеющих служебной необходимости в ознакомлении с данной информацией.

7.3. Стороны обязаны незамедлительно сообщить друг другу о допущенных ими либо ставшим им известным фактах разглашения или угрозы разглашения, незаконном получении или незаконном использовании конфиденциальной информации третьими лицами.

7.4. Стороны не вправе в одностороннем порядке прекращать охрану конфиденциальной информации, предусмотренной настоящим Договором, в том числе в случае своей реорганизации или ликвидации в соответствии с гражданским законодательством.

7.5. Под разглашением конфиденциальной информации в рамках настоящего Договора понимается действие или бездействие одной из Сторон договора, в результате которого конфиденциальная информация становится известной третьим лицам в отсутствие согласия на это владельца конфиденциальной информации. При этом форма разглашения конфиденциальной информации третьим лицам (устная, письменная, с использованием технических средств и др.) не имеет значения.

7.6. Не является нарушением конфиденциальности предоставление конфиденциальной информации по законному требованию правоохранительных и иных уполномоченных государственных органов и должностных лиц в случаях и в порядке, предусмотренных применимым законодательством.

7.7. В случае раскрытия конфиденциальной информации указанным органам и/или лицам Сторона, раскрывшая конфиденциальную информацию, письменно уведомляет владельца конфиденциальной информации о факте предоставления такой информации, ее содержании и органе, которому предоставлена конфиденциальная информация, не позднее двух рабочих дней с момента раскрытия конфиденциальной информации.

7.8. Стороны вправе передавать информацию о факте заключения настоящего Договора и о его условиях, за исключением финансовых, а также о сделках и соглашениях, согласно которым заключен настоящий Договор, партнерам, клиентам и иным лицам при условии подписания с указанными лицами соглашения о конфиденциальности (в качестве отдельного документа или в составе иного договора), гарантирующего предоставление соответствующими лицами защиты конфиденциальной информации на условиях не худших, чем содержатся в настоящем Договоре.

7.9. В случае неисполнения Сторонами обязательств, предусмотренных настоящим разделом, Сторона, допустившая такое нарушение, обязуется возместить все причиненные этим убытки, в том числе упущенную выгоду, в течение 5 рабочих дней после получения соответствующего письменного требования пострадавшей Стороны.

7.10. В случае предоставления Партнёром Компании персональных данных третьих лиц, Партнер настоящим гарантирует, что им получены все надлежащие согласия таких третьих лиц на обработку персональных данных, в том числе на их передачу Компании.

8. Обстоятельства непреодолимой силы

8.1. Стороны по настоящему Договору освобождаются от ответственности за полное или частичное неисполнение либо ненадлежащее исполнение своих обязательств в случае, если такое неисполнение явилось следствием обстоятельств непреодолимой силы, то есть событий, которые нельзя было предвидеть или предотвратить. К таким событиям относятся: стихийные бедствия, военные действия, принятие государственными органами или органами местного самоуправления нормативных или правоприменительных актов и иные действия, находящиеся вне разумного предвидения и контроля Сторон.

8.2. При наступлении обстоятельств непреодолимой силы каждая Сторона должна не позднее 5 (пяти) рабочих дней с момента наступления таких обстоятельств известить о них в письменном виде другую Сторону. Извещение должно содержать данные о характере обстоятельств, оценку их влияния на возможность исполнения Стороной своих обязательств по данному Договору, а также предполагаемые сроки их действия.

8.3. В случае наступления обстоятельств непреодолимой силы срок выполнения Стороной обязательств по настоящему Договору отодвигается соразмерно времени, в течение которого действуют эти обстоятельства и их последствия.

8.4. Если действие обстоятельств непреодолимой силы продолжается свыше одного месяца, Стороны проводят дополнительные переговоры для выявления приемлемых альтернативных способов исполнения настоящего Договора либо настоящий Договор подлежит расторжению в установленном порядке.

9. Порядок разрешения споров

9.1. В случае возникновения разногласий между сторонами по вопросам, предусмотренным настоящим Договором или возникшим в связи с его исполнением, Стороны принимают меры к их разрешению в претензионном порядке. Срок ответа на претензию - 10 (десять) рабочих дней с даты её получения одной из Сторон.

9.2. В случае невозможности разрешения разногласий в претензионном порядке разногласия передаются на рассмотрение в Арбитражном суде г. Москвы в порядке, установленном действующим законодательством Российской Федерации.

10. Срок действия Договора

10.1. Настоящий Договор вступает в силу с момента его акцепта Партнёром посредством регистрации в Партнёрском кабинете и действует до его расторжения в соответствии с условиями настоящего Договора или действующего законодательства Российской Федерации.

10.2. В случае если в срок не менее чем за 30 (тридцать) дней до окончания срока действия настоящего Договора ни одна из Сторон не заявит письменно о желании прекратить его действие, Договор считается автоматически продлённым на тех же условиях на один год, при этом число таких продлений не ограничено.

10.3. Компания вправе незамедлительно расторгнуть настоящий Договор в случае, если Компании станет известно, что Партнёр является фактическим получателем Услуг, которые были приобретены Клиентом, привлечённым Партнёром.

10.4. По истечении срока действия настоящего Договора или при его досрочном расторжении по любым основаниям его положения будут применяться к отношениям Сторон вплоть до полного окончания взаимных расчётов и передачи необходимой документации.

11. Иные условия

11.1. Если иное не определено настоящим Договором, обмен информацией (материалами) между Сторонами по настоящему Договору совершается исключительно в письменной форме. Письменные сообщения Сторон (в том числе претензии, уведомления и др.) отправляются по почте, факсу, электронной почте, курьером, выдаются Стороне (её уполномоченному представителю) на руки или доставляются другими способами, позволяющими зафиксировать факт (дату, время) его передачи и отправителя. Для определения аутентичности сообщения, составленного на бумажном носителе, достаточно визуального, без применения специальных знаний и технических средств, сличения образцов подписей ответственных лиц Сторон и оттисков печати на документе с образцами, имеющимися в распоряжении Сторон. Обмен сообщениями по электронной почте считается совершённым только после получения соответствующего подтверждения от Стороны, получившей сообщение.

11.2. Под рабочими днями в целях исполнения Сторонами обязательств по настоящему Договору понимаются рабочие дни исходя из пятидневной рабочей недели (все дни недели, кроме субботы и воскресенья), не являющиеся праздничными нерабочими днями в соответствии с действующим законодательством Российской Федерации.

11.3. Настоящий Договор содержит окончательные и полные условия соглашения Сторон и заменяет всю предшествующую переписку и предварительные переговоры Сторон по его предмету. Любая договоренность между Сторонами, влекущая за собой новые обязательства, не предусмотренные настоящим Договором, считается действительной, если она подтверждена Сторонами в письменной форме в виде дополнительного соглашения к настоящему Договору.

11.4. Ни одна из Сторон не вправе уступать третьим лицам права и обязательства по настоящему Договору без письменного согласия другой Стороны.

11.5. В случае изменения юридических адресов и/или расчётных реквизитов Сторон, Сторона, чьи реквизиты изменились, обязана уведомить об этом другую Сторону в течение 5 (пять) рабочих дней с момента вступления в силу таких изменений. При этом заключения между Сторонами какого-либо дополнительного соглашения не требуется.

11.6. За исключением случаев, предусмотренных пунктом 11.6.1 ниже, все изменения и дополнения к настоящему Договору имеют силу только если они совершены в письменной форме и подписаны надлежаще уполномоченными представителями Сторон. В актах, приложениях, дополнительных соглашениях и прочих документах, составленных Сторонами и касающихся настоящего Договора, должна быть ссылка на настоящий Договор и указана дата подписания документа. В случае отсутствия на документе такой даты, датой подписания считается дата составления документа либо дата получения документа Стороной. Указанные документы подписываются надлежащими представителями от каждой из Сторон и после подписания Сторонами становятся неотъемлемой частью настоящего Договора.

11.6.1. Компания оставляет за собой право вносить изменения и дополнения в настоящий документ, в том числе в список услуг/продуктов, участвующих в партнерской программе, в размер вознаграждения Партнера, порядок его определения, порядок и сроки выплаты вознаграждения путем уведомления Партнера на электронную почту и размещения информации в Партнерском кабинете. В случае несогласия с указанными изменениями, Партнёр в течение 10 (десяти) рабочих дней с даты получения уведомления от Компании вправе расторгнуть настоящий Договор, либо по умолчанию Партнёра изменения вступят в силу по истечении указанного срока.

12. Реквизиты Сторон

Компания:

ООО «АктивХост РУ»

Адрес места нахождения: 115114 РФ, г. Москва,

ул. Дербеневская набережная, д.7, стр.9

Адрес для переписки: 115114, г. Москва, а/я 45

ОГРН: 1107746349688

ИНН/КПП: 7728734056/772501001

Расчетный счет: 40702810400000230275

Банк: АО "Райффайзенбанк"

Корр/с: 30101810200000000700

БИК: 044525700

ПРИЛОЖЕНИЕ № 1
к партнерскому соглашению ActivePartner
(публичной оферте)
на заключение агентского договора
ООО «АктивХост РУ»

ВОЗНАГРАЖДЕНИЕ ПАРТНЕРА

1. Настоящим во исполнение п.4.2 публичной оферты (предложения) на заключение договора, Стороны согласовали условия расчета вознаграждения Партнера. Размер вознаграждения Партнера за оказание Партнерских услуг определяется исходя из стоимости услуг Компании, оплаченной Клиентом по сделкам, совершенным между привлеченным Партнером Клиентом и Компанией, с учетом процентных ставок, предусмотренных таблицами ниже.

№	Услуги	Размер вознаграждения, %	Основа расчёта
1	Почта Smartmail	5%	От ежемесячных списаний
2	Облако CloudServer	30%	От ежемесячных списаний
3	Облако ActiveWare	30%	От ежемесячных списаний
4	КиберБекап	30%	От ежемесячных списаний
5	Veeam	30%	От ежемесячных списаний
6	SLA Premium	20%	От ежемесячных списаний